

T O K I W A L A W O F F I C E

GIVERS gain

2015 AUTUMN

vol. 3



ホームロイヤーといふ選択

（高齢者被害といふ社会問題）

法律相談を数多く受けさせていただく中で、もうと早く相談に来てくれば…と思つことが多い。

もつとも、実際に依頼に来られる方の大半は「弁護士は紛争が生じた後にお願いするもの。」という考えが根強い。

弁護士の側も、現実に発生してしまった、民事紛争を訴訟や交渉・調停によって解決したり、刑事案件において逮捕されてしまつた被疑者を弁護することは長けているが、何も紛争が生じていない状況では「まだ何もすることがない」という理由で受任を避けてしまう。

しかし、何もすることがないというのは、弁護士サイドの大きな誤解である。

今後、日本は超高齢化社会を迎える。振込詐欺に代表される高齢者を狙つた消費者被害は後を絶たない。振込詐欺は、暴力団による組織犯罪であるから、

被害にあつた後にお金を取り戻すことは容易ではない。事後の対応では、高齢者の権利を擁護できないのである。悪徳業者による消費者被害は、手口も多様化しており、今後も根絶は難しいと思われる。

今、表面化している事件すら氷山の一角であり、我々の知らないところでは、高齢者が悪徳業者の食い物にされているケースが相当数あると思う。

だとしたら、高齢者各自が未然に被害を防ぐしかない。そのような高齢者の法的ニーズに答える受け皿はこれまでなかつた。

が相当数あると思う。

弁護士を経営している高齢者は、自分が引退・他界した後の会社経営が大きな関心事である。それには、事業承継、相続を含めた正確な法的知識が不可欠である。

また、高齢者にとって、遺言作成はご自身の財産をコントロールする一つの手段ではある。しかし、自分が判断能力を失つてしまい、財産が流出してしまえば、遺言も絵に描いた餅である。その場合、主たる遺産を相続させたい人との間で任意後見契約を締結しておけば、財産の流出を防ぎつつ円滑に遺産を承継させられる。これも弁護士の仕事である。

という仕事はかねてより存在した。そこでは、予防法務という概念によつて、会社のトラブルを未然に防いでいたのである。

ホームロイヤーでは、予防法務の対象が、会社から高齢者に変わるだけであるから、弁護士が他の同種のサービスに比べて、圧倒的に予防法務のノウハウを有していることは明らかである。

例えば、会社を経営している高齢者は、自分が引退・他界した後の会社経営が大きな関心事である。それには、事業承継、相続を含めた正確な法的知識が不可欠である。

また、高齢者にとって、遺言作成はご自身の財産をコントロールする一つの手段ではある。しかし、自分が判断能力を失つてしまい、財産が流出してしまえば、遺言も絵に描いた餅である。その場合、主たる遺産を相続させたい人との間で任意後見契約を締結しておけば、財産の流出を防ぎつつ円滑に遺産を承継させられる。これも弁護士の仕事である。

（信託銀行ではなく弁護士に頼むメリット）

信託銀行は、財産管理だけはしてくれるが、高齢者の代理人ではないので、金融機関（他行）、行政手続、福祉機関に対する手続きをどうしても本人がしなくてはならない。これは高齢者にとって相当な負担である。

この点、弁護士であれば、代理権を有することから、成年後見申立はもちろんのこと、役所への各種届け出や、金融機関とのやり取りなども、全て法律事務所で行うことができる。

また、信託銀行の場

合、どうしても自社への預金や自社の扱う投資信託の契約を強く勧誘される。結果、高齢者が自分に使い勝手の良い金融機関を選択することができない事態が生じる。

一方、弁護士は、信託銀行等と異なり、預金を集めることを商売としていない。そのため、何か勧誘をするということではなく、きわめて中立な立場で高齢者の選択を尊重することができる。

（継続相談で生まれる安心感）

高齢者の理想を実現するためには、弁護士と高齢者の信頼関係の構築が最も大切である。初めて会つた弁護士に何かを依頼するという場合、言いたいことの半分も言えないという人が多い。

当事務所では、ホームロイヤー契約を

二つ目は、継続的に面会することで相互の信頼関係を築くことである。

ちまたで、エンディングノートが流行つて

いるが、これを一人で作る作業はなかなか難しい。ホームロイヤーはそれを依頼の方と一緒に作り上げることが可能である。日本弁護士連合会では、それをエンディングノートとは二線を画すものとして、ライフプランナーと呼んでいる。ライ

プランナーには、高齢者の親族情報、財産管理情報、医療・介護・福祉の利用状況、リビングウイル、希望する財産管理の方法、死後の遺産の分け方、葬儀方法など多岐にわたる高齢者の意向を弁護士が聞き取り、文書化する。

それは、いわば依頼者のための法的カルテであり、継続的に作り上げていくしかない。しかし、作成し始めれば、高齢者の法的サービスを全面的にパックアップする最強のツールとなる。

（自宅訪問ゆえに未然に最適な法的手段を取れる）

二つ目は、普通の会話の中に、高齢者の方が消費者被害にあつていなか、判断能力が低下していないかなどに気づく、きつ

締結させていただいた場合、原則、弁護士がご自宅を訪問し、高齢者の方の「話し相手」になる。これには二つの狙いがある。

一方、弁護士は、信託銀行等と異なり、預金を集めることを商売としていない。そのため、何か勧誘をするということではなく、きわめて中立な立場で高齢者の選択を尊重することができる。

（ホームロイヤーの費用）

当事務所では、依頼者のご要望に併せてオーダーメイドのプランを用意している。

毎月1回定期的に訪問面談をするプラン。訪問面談は、年間の合計回数だけ定め、依頼者のご希望の時にお伺いするプラン。訪問面談は不要だが紛争に巻き込まれた時のあらゆる法的対応費用を含めるプラン。訪問面談に加えて、紛争に巻き込まれた時のあらゆる法的対応費用を含めるプラン（※公正証書作成などの実費は別途かかります）等々である。

それぞれの費用は各種プランの組み合わせに応じて月額1万円～5万円程度である。ホームロイヤー契約に興味のある方は、まずは当事務所までご連絡ください。各種プランをご覧いただき、金額・内容を含めて、一人一人のニーズに沿つたホームロイヤーをご提案致します。

費用は
オーダープランに応じて
月1万円～5万円



（ホームロイヤーの費用）

当事務所では、依頼者のご要望に併せてオーダーメイドのプランを用意している。毎月1回定期的に訪問面談をするプラン。訪問面談は、年間の合計回数だけ定め、依頼者のご希望の時にお伺いするプラン。訪問面談は不要だが紛争に巻き込まれた時のあらゆる法的対応費用を含めるプラン。訪問面談に加えて、紛争に巻き込まれた時のあらゆる法的対応費用を含めるプラン（※公正証書作成などの実費は別途かかります）等々である。

それぞれの費用は各種プランの組み合わせに応じて月額1万円～5万円程度である。ホームロイヤー契約に興味のある方は、まずは当事務所までご連絡ください。各種プランをご覧いただき、金額・内

容を含めて、一人一人のニーズに沿つたホームロイヤーをご提案致します。



注目の判例

平成24年9月に、横浜地裁相模原支部で、運送会社の従業員4名に対して、合計約4300万円の未払割増賃金請求及び付加金の支払いが命じられ、話題になりました(平成22年(ワ)第682号)。とくに、従業員を雇用されているお客様、管理職にあるお客様にはご参照頂くべき裁判例と考え、この機会に上記裁判例と対策について簡単にご説明したいと思います。

事案としては、運送会社にトラック運転手として雇用され配送業務に従事していた原告4名が、法定外の時間外労働等を日常的に行っていたと主張し、被告会社に対して未払いの割増賃金等の支払を求めるとともに、上記未払いの割増賃金と同額の付加金等の支払を求めたものです。

橋本 信行 弁護士

会社側は、従業員がトラックから離れられない状況での待機時間や、配送伝票が出て移動を開始するための待機時間を休憩時間として扱っており、勤務時間に算入していなかったのですが、これが判決により事後的に勤務時間と認定された結果、遡って支払いが命じられ、さらに、付加金や遅延損害金が発生しました。

なお、このような待機時間に従業員がトイレやコンビニに行ったりしていたとしても、それをもって当該時間を休憩時間とすることはできないとされました。

労基法の定める消滅時効や除斥期間により、訴え提起時から遡って2年以上前の請求については棄却とされました。それでも本件は、4名で約4300万円という高額の支払いが命じられる結果となりました。なお、本件は企業側から控訴されましたが、控訴審の東京高裁で平成26年7月に、原審に沿った内容での和解が成立しています。

対策

このように、従業員が実際の稼働はしていないように見えても、状況を見てすぐに動かなければならぬ等の状態での待機時間は、事後的に裁判所から勤務時間とみなされ、その結果、割増賃金・付加金等の支払いが命じられる可能性があります。

この事例を踏まえ、雇用主としては、労働者の労働実態を正確に把握した上で、現在の運用において休憩時間として扱っている時間についても、いざ争われた際には実質的に勤務時間であるとの判断を受けるのではないか、という点について、より慎重に吟味してみる必要がありそうです。